

Schwierigkeiten im Windgeschäft überlagern hervorragende Leistung der anderen Geschäfte von Siemens Energy – Konzept zur Absicherung von Auftragsgarantien vereinbart

Bilanzpressekonferenz zum Geschäftsjahr 2023

München, 15. November 2023

Christian Bruch, Vorstandsvorsitzender Siemens Energy AG

Maria Ferraro, Finanzvorständin Siemens Energy AG



Hinweise und Anmerkungen zu zukunftsgerichteten Aussagen

Dieses Dokument enthält Aussagen, die sich auf unseren künftigen Geschäftsverlauf und künftige finanzielle Leistungen sowie auf künftige Siemens Energy betreffende Vorgänge oder Entwicklungen beziehen und zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Diese Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie „erwarten“, „wollen“, „antizipieren“, „beabsichtigen“, „planen“, „glauben“, „anstreben“, „einschätzen“, „werden“ und „vorhersagen“ oder an ähnlichen Begriffen.

Wir werden gegebenenfalls auch in anderen Berichten, Prospekten, in Präsentationen, in Unterlagen, die an Aktionäre verschickt werden, und in Pressemitteilungen zukunftsgerichtete Aussagen tätigen.

Des Weiteren können von Zeit zu Zeit unsere Vertreter zukunftsgerichtete Aussagen mündlich machen. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Erwartungen und bestimmten Annahmen des Managements von Siemens Energy, von denen zahlreiche außerhalb des Einflussbereichs von Siemens Energy liegen. Sie unterliegen daher einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und andere Faktoren, die in Veröffentlichungen – insbesondere im Kapitel „Bericht über die voraussichtliche Entwicklung mit ihren wesentlichen Chancen und Risiken“ des Geschäftsberichts und im Halbjahresfinanzbericht, der zusammen mit dem Geschäftsbericht gelesen werden sollte – beschrieben werden, sich aber nicht auf solche beschränken.

Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken oder Ungewissheiten realisieren, Ereignisse von höherer Gewalt, wie Pandemien, eintreten oder sollte es sich erweisen, dass die zugrunde liegenden Erwartungen, einschließlich künftiger Ereignisse, nicht oder später eintreten beziehungsweise Annahmen sich nicht

erfüllt haben, können die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen und Erfolge von Siemens Energy (sowohl negativ als auch positiv) wesentlich von denjenigen Ergebnissen abweichen, die ausdrücklich oder implizit in der zukunftsgerichteten Aussage genannt worden sind. Siemens Energy übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt auch nicht, diese zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren.

Dieses Dokument enthält – in einschlägigen Rechnungslegungsrahmen nicht genau bestimmte – ergänzende Finanzkennzahlen, die sogenannte alternative Leistungskennzahlen sind oder sein können. Für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Siemens Energy sollten diese ergänzenden Finanzkennzahlen nicht isoliert oder als Alternative zu den im Konzernabschluss dargestellten und im Einklang mit einschlägigen Rechnungslegungsrahmen ermittelten Finanzkennzahlen herangezogen werden. Andere Unternehmen, die alternative Leistungskennzahlen mit einer ähnlichen Bezeichnung darstellen oder berichten, können diese anders berechnen.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass sich einzelne Zahlen in diesem und anderen Berichten nicht genau zur angegebenen Summe addieren und dass dargestellte Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.

Christian Bruch

Vorstandsvorsitzender Siemens Energy AG



Hervorragende Leistung mit Ausnahme von Wind

Auftragseingang übertrifft hohes Vorjahres-Niveau um mehr als ein Drittel* und sorgt für erneuten Rekord-Auftragsbestand von 112 Mrd. €

Jahresumsatz um 9,9 %* auf 31,1 Mrd. € gestiegen; angepasste Prognose dank des starken Wachstums in allen Geschäften außer Siemens Gamesa erfüllt

Schwierigkeiten im Windgeschäft überlagern hervorragende Leistung der übrigen Geschäfte; Ergebnis vor Sondereffekten liegt bei -2,776 Mrd. €

Positiver Free Cash Flow mit 784 Mio. € besser als erwartet; Verlust nach Steuern beträgt 4,588 Mrd. €; angepasste Prognose für Geschäftsjahr 2023 erfüllt



Siemens Gamesa macht trotz Belastungen gute Fortschritte

Technische Analyse der Qualitätsprobleme für die Turbinen 4.X und 5.X vor dem Abschluss; Planung für Durchführung der technischen Verbesserung läuft

Keine zusätzlichen Rückstellungen gegenüber dem 3. Quartal; Verkauf der 5.X-Turbine ausgesetzt; Wiederaufnahme des Vertriebs derzeit in Prüfung

Offshore-Bereich konzentriert sich auf Hochlauf der Fabriken, erste Erfolge wurden bereits erzielt; Neuverträge werden auch 2024 selektiver angenommen

Erst Stabilisierung und Profitabilität, dann Wachstum; weiterer Fokus auf Kostensenkung und Optimierung der Betriebsabläufe; Break-even für 2026 geplant



Garantien zur Realisierung des starken Wachstums

Garantien (Avale) sind Industriestandard; Siemens Energy gibt diese in Form von Anzahlungs-, Leistungs- und Gewährleistungsgarantien an den Kunden

Garantiegeber ist eine Bank, die dafür eine Gebühr von Siemens Energy erhält; im Branchendurchschnitt ist statistisches Ausfallrisiko bei Garantien sehr gering

Auftragsbestand i.H.v. 112 Mrd. € bei Siemens Energy lässt erforderliche Garantien zur Sicherung potenzieller Kundenansprüche auf Rekordhöhe steigen

Garantiestruktur von 12 Mrd. € zwischen Partnerbanken, Siemens AG und Regierung vereinbart; Rückgarantie des Bundes über 7,5 Mrd. € gegen Gebühr von Siemens Energy



Unser Beitrag zur Energiewende

Emissionsarme oder emissionsfreie Stromerzeugung

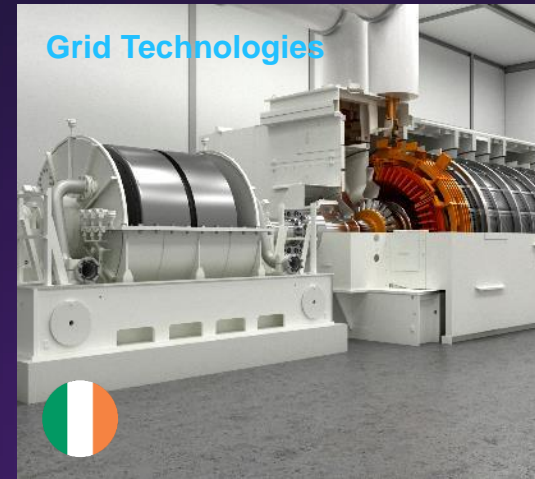


Betrieb einer Gasturbine mit 100 % grünem Wasserstoff in Frankreich



Offshore-Windpark Hollandse Kust Zuid versorgt 1,5 Mio. Haushalte

Transport und Speicherung von Energie



Hybride Anlage zur Netzstabilisierung und zur Großbatteriespeicherung

Verringerung von Treibhausgasemissionen und des Energieverbrauchs in industriellen Prozessen



Elektrolyseure für 200 MW-Projekt von Air Liquide in der Normandie

Maßnahmen zur Stärkung der Bilanz von Siemens Energy

Die Stärkung der eigenen Bilanz genießt neben der Sicherstellung der Garantien absoluten Vorrang; finanziell konservatives Risikoprofil als Grundlage für Wachstum

Erste Transaktionen von Vermögenswerten, die nicht zum Kerngeschäft gehören, wurden angestoßen (Trench); weitere Veräußerungen dieser Art sind beabsichtigt

Als weitere Maßnahme veräußert Siemens Energy 18 % seiner Anteile an der börsennotierten indischen Gesellschaft Siemens Ltd. an die Siemens AG

Geplante Transaktionen sorgen im Geschäftsjahr 2024 voraussichtlich für Erlös zwischen 2,5 Mrd. € und 3 Mrd. €; Transformation des Portfolios soll beschleunigt werden



Maria Ferraro

Finanzvorständin Siemens Energy AG

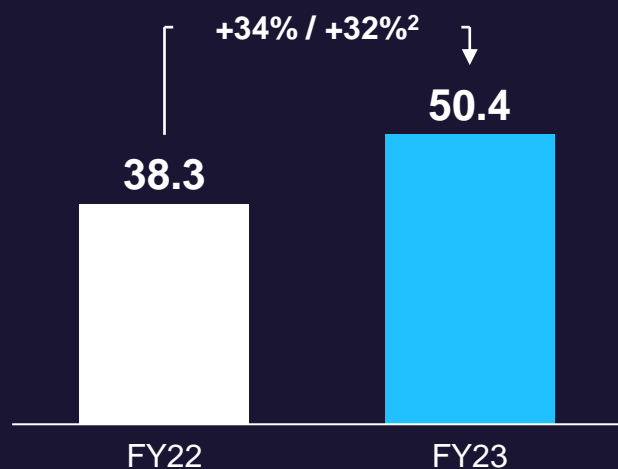


Siemens Energy Group in FY2023¹

Excellent performance of former Gas and Power businesses overshadowed by Siemens Gamesa

Orders

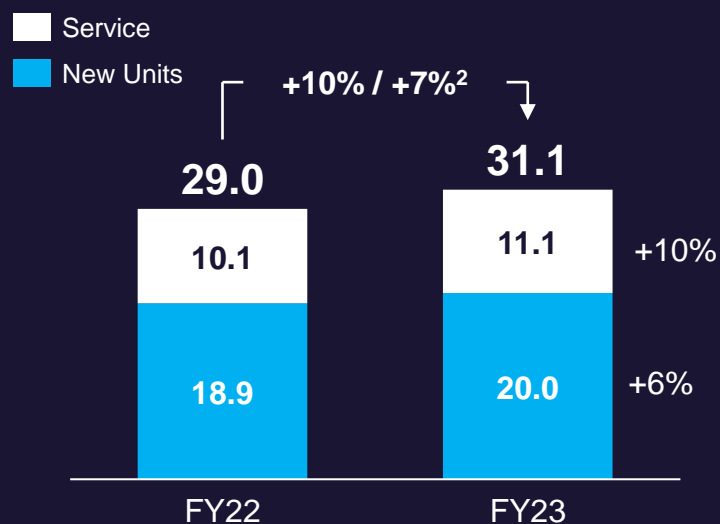
in €bn



Order backlog³ €112bn
FY22: €97bn

Revenue

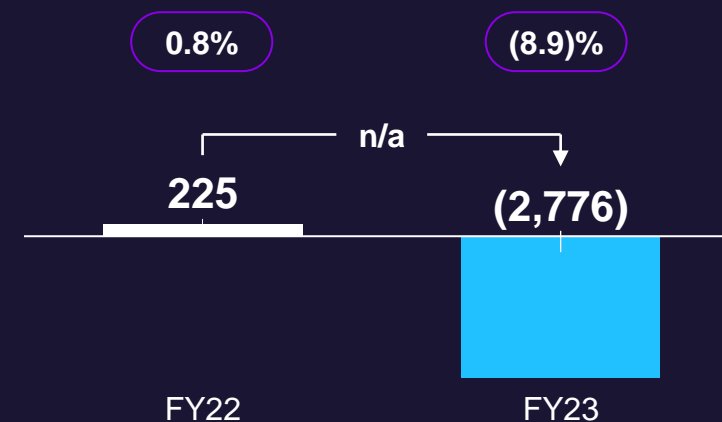
in €bn



Book-to-bill Ratio 1.62
FY22: 1.32

Profit before Special Items

in €m



Free Cash Flow⁴ €784m
FY22: €1.5bn

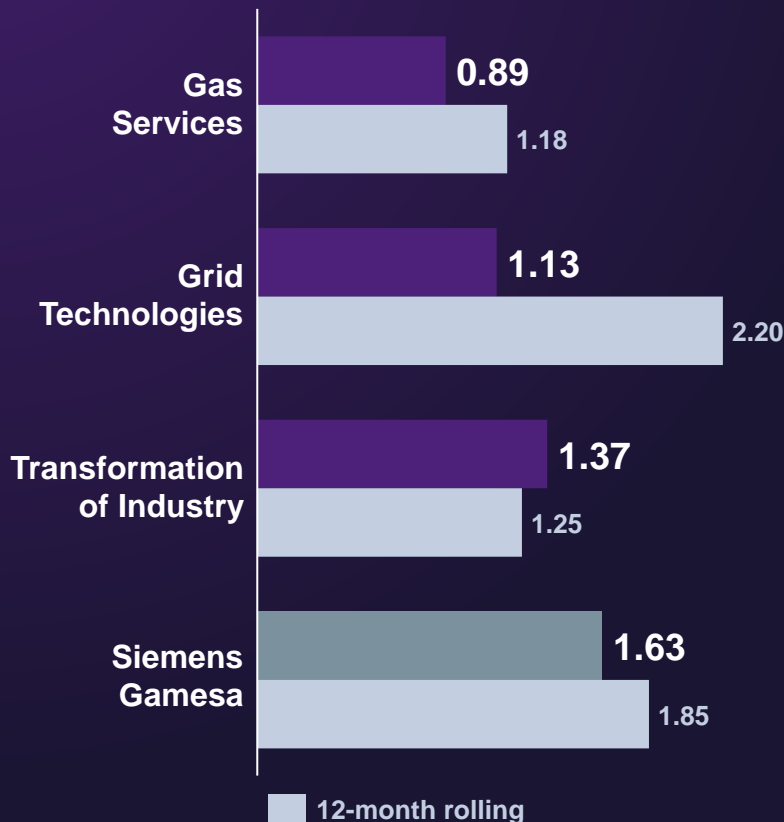
¹ Prior-year figures are presented on a comparable basis | ² xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal | ³ As of September 30, 2023 | ⁴ Free Cash Flow pre tax

X.X% Profit margin before Special Items

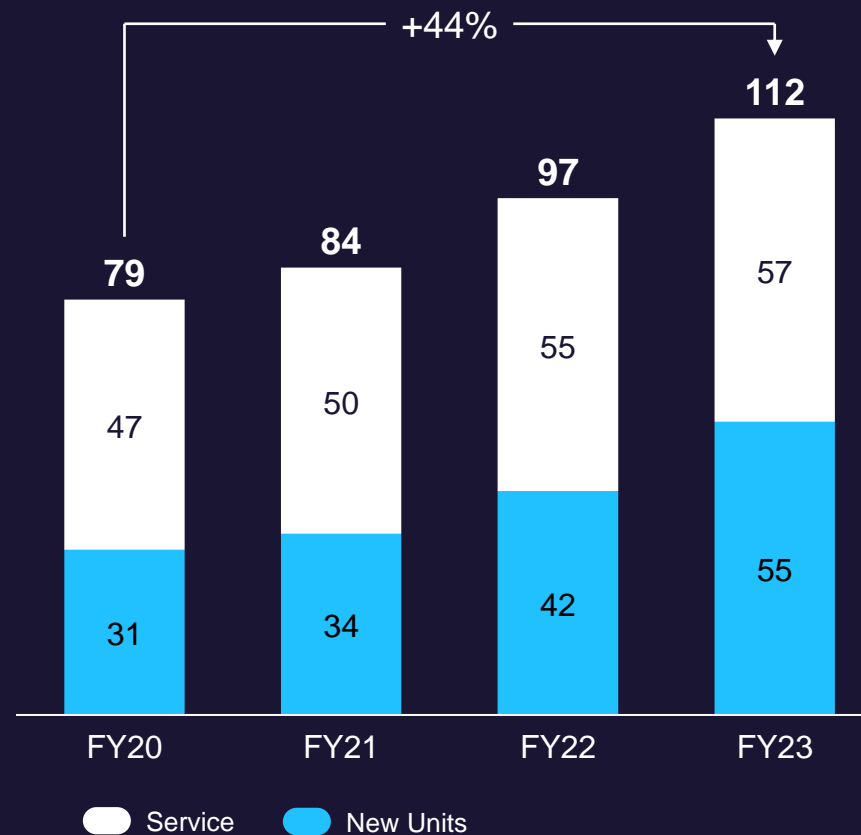
Increasing order backlog

as a source of strength and resilience

Book-to-Bill Q4 FY23



SE order backlog development (€bn)

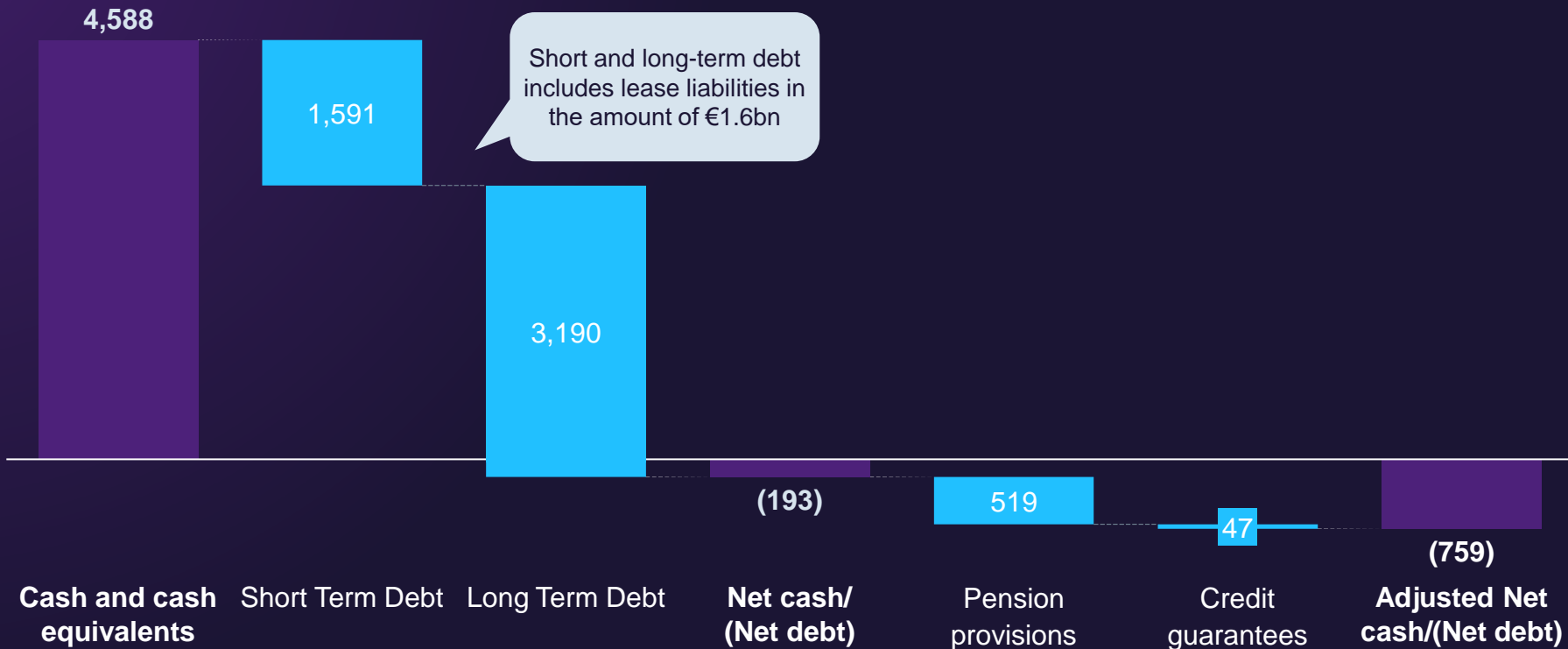


- Large majority of FY24 revenue already secured in the backlog
- Stronger growth in New Units supporting rejuvenation of our serviced fleet
- Resilience from long-term service business particular in Gas Services
- Margin profile in the order book of former Gas and Power business supports our mid-term targets
- Backlog covering > 3x annual revenue

Continuous strong liquidity position

FY23 strong finish to year-end, net debt lower than expected

Net cash/(Net debt) as of September 30, 2023 (€m)

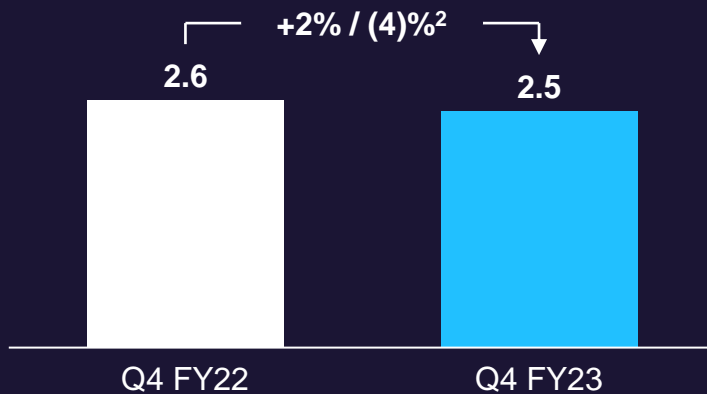


Siemens Energy: €9.6bn liquidity available (€4.6bn cash, €5.0bn undrawn committed facilities)

Solid finish to a particular strong fiscal year 2023

Orders

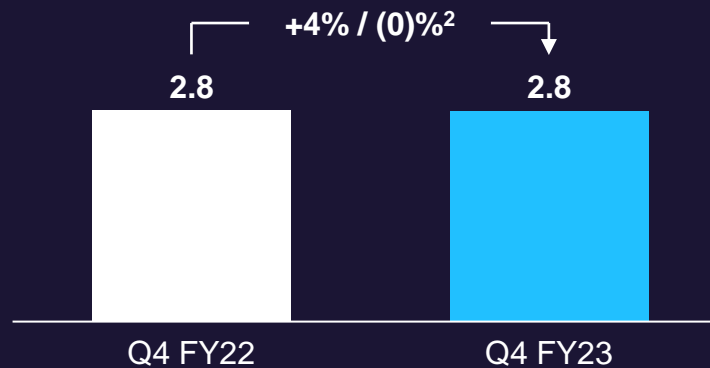
in €bn



Slight increase year-over-year on a comparable basis, benefitting from a large gas turbine order and a strong development in service business

Revenue

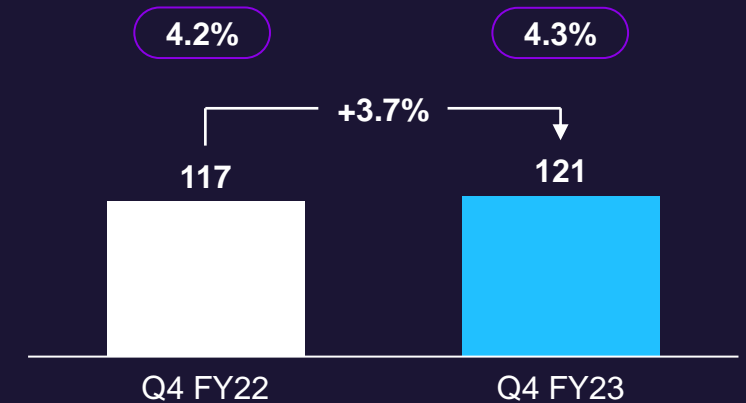
in €bn



Moderate increase in the new unit and the service business

Profit before Special Items

in €m



Seasonal weak profitability in Q4 driven by lower service share; moderate improvement year-over-year supported by improved cost structure

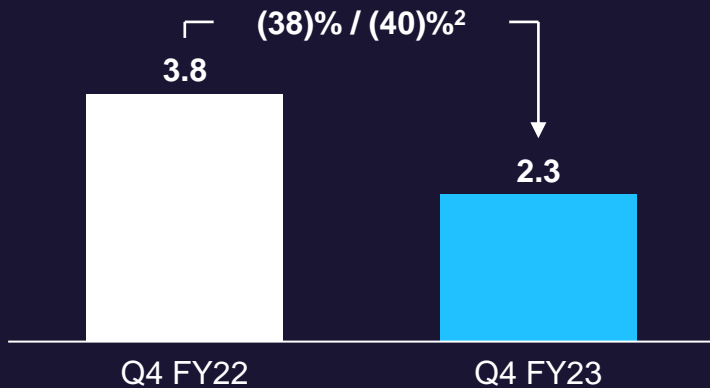
¹ Prior-year figures are presented on a comparable basis | ² xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal

X.X% Profit margin before Special Items

Sharp improvement in profitability

Orders

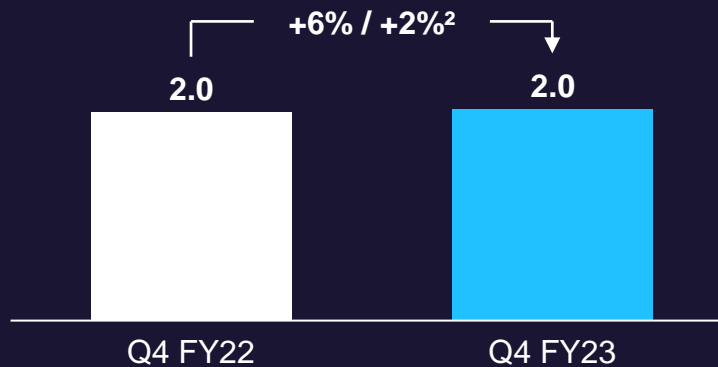
in €bn



Orders declined year-over-year due to lower volume from large orders in the solution business; in prior-year quarter, three large orders were received

Revenue

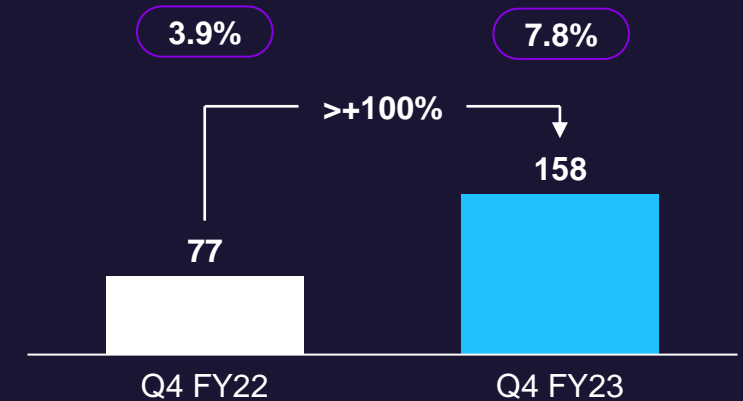
in €bn



Clear comparable growth driven by the product business following its order development

Profit before Special Items

in €m



Sharp increase driven by higher volume and cost improvements; prior-year quarter was burdened by supply chain-related effects

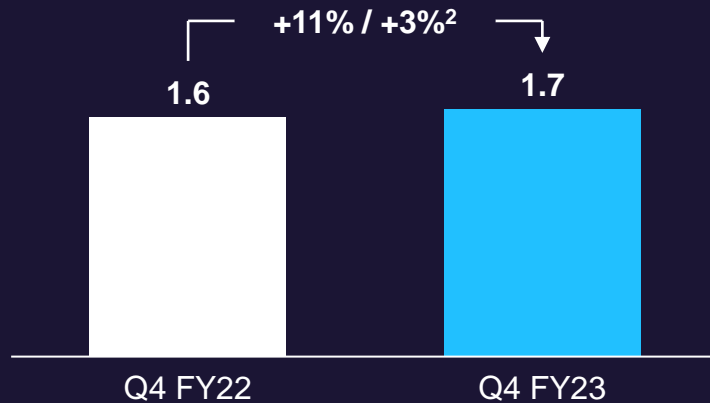
¹ Prior-year figures are presented on a comparable basis | ² xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal

X.X% Profit margin before Special Items

Strong book-to-bill paving the way for future growth

Orders

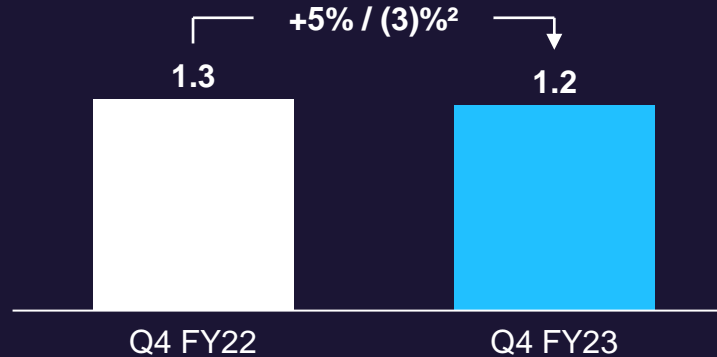
in €bn



Significant increase supported by orders in the field of electric LNG (EAD) and Hydrogen (Sustainable Energy Systems)

Revenue

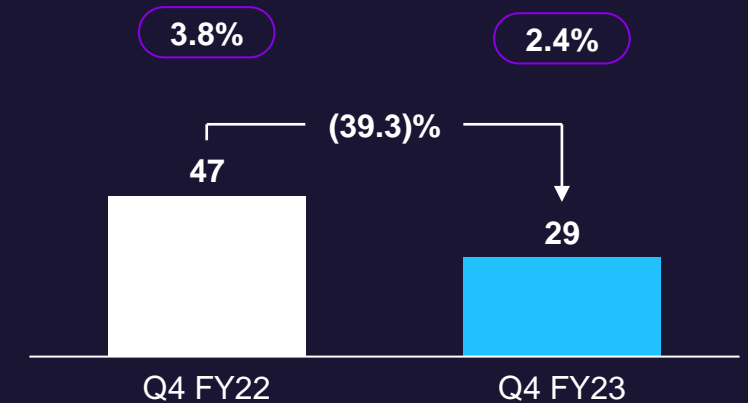
in €bn



Clear comparable growth with double-digit growth in service revenue

Profit before Special Items

in €m



Positive contributions from an improved product mix (higher service share) and operational improvements were offset by one-time impacts and currency headwinds

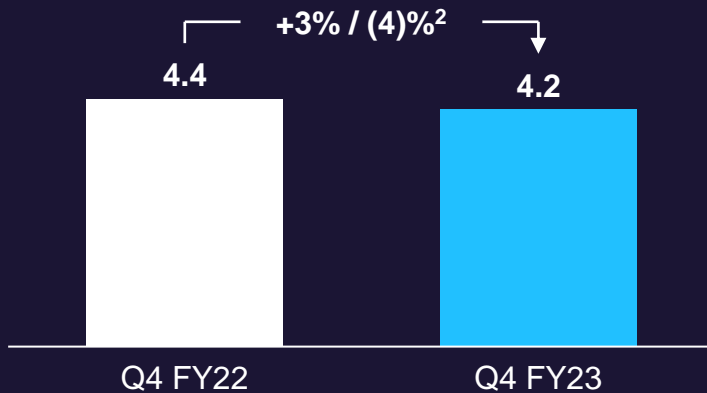
¹ Prior-year figures are presented on a comparable basis | ² xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal

X.X% Profit margin before Special Items

Deteriorated backlog margin and ramp-up delay in offshore weigh on profitability

Orders

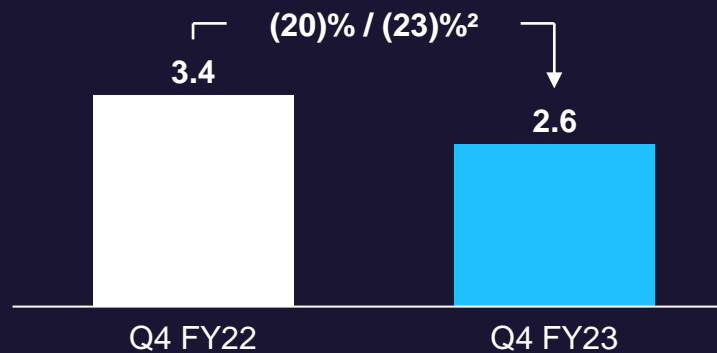
in €bn



Moderate growth driven by the offshore and service business, which was supported by a large order in Taiwan worth more than €2 billion

Revenue

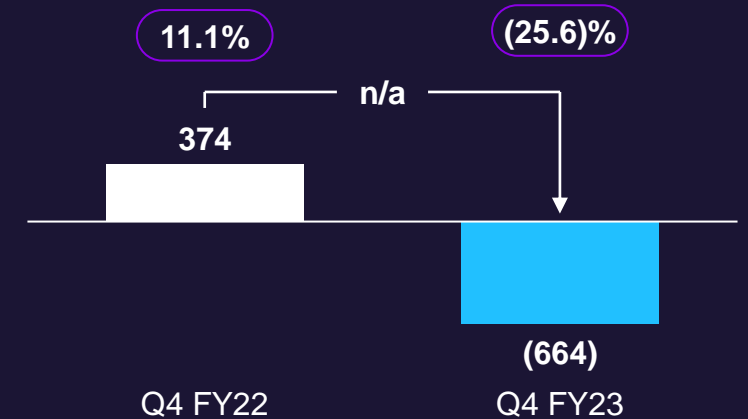
in €bn



Revenue declined significantly due to the quality issues in the onshore business and factory load plan changes at the offshore business; prior-year quarter included €0.6bn from the sale of a wind farm development portfolio

Profit before Special Items

in €m



Profit before SI was burdened by lower contributions from execution of order backlog and continued ramp-up challenges in offshore activities; prior-year quarter included €565m from the sale of a wind farm development portfolio

¹ Prior-year figures are presented on a comparable basis | ² xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal

Financial outlook FY24 and FY26 targets

	FY24 Outlook		FY26 Targets	
	Revenue Growth ²	Profit Margin before SI ¹	Revenue CAGR ³	Margin reported ¹
Gas Services	(4) – 0%	9 – 11%	Flat	10 – 12%
Grid Technologies	18 – 22%	7 – 9%	Low double digit	9 – 11%
Transformation of Industry	8 – 12%	5 – 7%	High single digit	7 – 9%
Siemens Gamesa	0 – 4%	around neg. €2.0bn	Low single digit	Break-even ²
Siemens Energy	3 – 7%	(2) – 1%	Mid single digit	5 – 7%
Net Income		up to €1bn incl. impacts from disposals		€1 – 1.5bn
Free Cash Flow pre-tax⁴		around neg. €1.0bn		€1.0 – 2.0bn (cumulative ⁵)
Proceeds from disposals		€2.5 – 3.0bn		

This outlook excludes charges related to legal and regulatory matters.

1 Profit Margin in % of revenue with Profit as earnings before financial result, income taxes, amortization expenses related to intangible assets acquired in business combinations, and goodwill impairments | 2 Break-even target for Siemens Gamesa before Special items | 3 Comparable revenue growth: Excluding currency translation and portfolio effects | 3 Compound Annual Revenue Growth Rate (FY23-based) | 4 Free Cash Flow pre-tax as operating cashflow and additions to intangible assets and PPE less Income taxes paid in million € | 5 Cumulative Free Cash Flow pre-tax FY24-26

Christian Bruch

Vorstandsvorsitzender Siemens Energy AG



Unsere Prioritäten für das laufende Geschäftsjahr 2024

- 1** Siemens Gamesa stabilisieren
- 2** Marktchancen in den drei übrigen Geschäften GS, GT und TI nutzen
- 3** Bilanz weiter stärken und Portfoliomaßnahmen fortführen

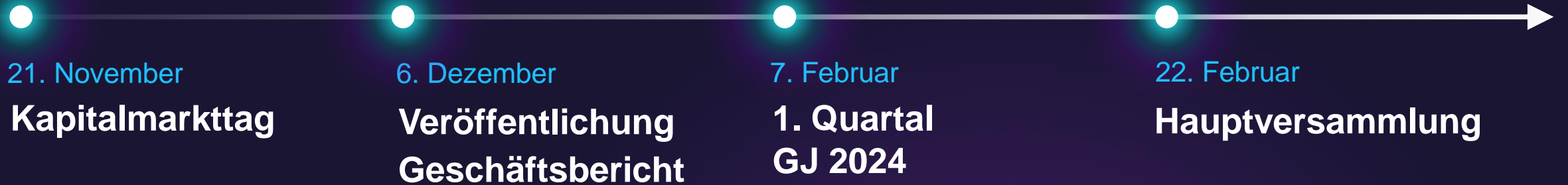


Fragen & Antworten

Christian Bruch und Maria Ferraro



Finanzkalender 2023/2024



Ansprechpartner Presse

Tim Proll-Gerwe

Leiter Media Relations

Mobil: +49 152 2283 5652

tim.proll-gerwe@siemens-energy.com

Oliver Sachgau

Pressesprecher Finanzen

Mobil: +49 173 2729 231

oliver.sachgau@siemens-energy.com

[siemens-energy.com](https://www.siemens-energy.com)