

Siemens Energy profitiert von positivem Marktumfeld und liefert weiteres solides Quartal. Angepasster Ausblick reflektiert stärkeres Wachstum und positive Cash-Entwicklung.

Telefonkonferenz zum zweiten Quartal, Geschäftsjahr 2024
Berlin, 8. Mai 2024

Christian Bruch, Vorstandsvorsitzender Siemens Energy AG
Maria Ferraro, Finanzvorständin Siemens Energy AG



Hinweise und Anmerkungen zu zukunftsgerichteten Aussagen

Dieses Dokument enthält Aussagen, die sich auf unseren künftigen Geschäftsverlauf und künftige finanzielle Leistungen sowie auf künftige Siemens Energy betreffende Vorgänge oder Entwicklungen beziehen und zukunftsgerichtete Aussagen darstellen können. Diese Aussagen sind erkennbar an Formulierungen wie „erwarten“, „wollen“, „antizipieren“, „beabsichtigen“, „planen“, „glauben“, „anstreben“, „einschätzen“, „werden“ und „vorhersagen“ oder an ähnlichen Begriffen.

Wir werden gegebenenfalls auch in anderen Berichten, Prospekten, in Präsentationen, in Unterlagen, die an Aktionäre verschickt werden, und in Pressemitteilungen zukunftsgerichtete Aussagen tätigen.

Des Weiteren können von Zeit zu Zeit unsere Vertreter zukunftsgerichtete Aussagen mündlich machen. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Erwartungen und bestimmten Annahmen des Managements von Siemens Energy, von denen zahlreiche außerhalb des Einflussbereichs von Siemens Energy liegen. Sie unterliegen daher einer Vielzahl von Risiken, Ungewissheiten und andere Faktoren, die in Veröffentlichungen – insbesondere im Kapitel „Bericht über die voraussichtliche Entwicklung mit ihren wesentlichen Chancen und Risiken“ des Geschäftsberichts und im Halbjahresfinanzbericht, der zusammen mit dem Geschäftsbericht gelesen werden sollte – beschrieben werden, sich aber nicht auf solche beschränken.

Sollten sich eines oder mehrere dieser Risiken oder Ungewissheiten realisieren, Ereignisse von höherer Gewalt, wie Pandemien, eintreten oder sollte es sich erweisen, dass die zugrunde liegenden Erwartungen, einschließlich künftiger Ereignisse, nicht oder später eintreten beziehungsweise Annahmen sich nicht

erfüllt haben, können die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen und Erfolge von Siemens Energy (sowohl negativ als auch positiv) wesentlich von denjenigen Ergebnissen abweichen, die ausdrücklich oder implizit in der zukunftsgerichteten Aussage genannt worden sind. Siemens Energy übernimmt keine Verpflichtung und beabsichtigt auch nicht, diese zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren oder bei einer anderen als der erwarteten Entwicklung zu korrigieren.

Dieses Dokument enthält – in einschlägigen Rechnungslegungsrahmen nicht genau bestimmte – ergänzende Finanzkennzahlen, die sogenannte alternative Leistungskennzahlen sind oder sein können. Für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage von Siemens Energy sollten diese ergänzenden Finanzkennzahlen nicht isoliert oder als Alternative zu den im Konzernabschluss dargestellten und im Einklang mit einschlägigen Rechnungslegungsrahmen ermittelten Finanzkennzahlen herangezogen werden. Andere Unternehmen, die alternative Leistungskennzahlen mit einer ähnlichen Bezeichnung darstellen oder berichten, können diese anders berechnen.

Aufgrund von Rundungen ist es möglich, dass sich einzelne Zahlen in diesem und anderen Berichten nicht genau zur angegebenen Summe addieren und dass dargestellte Prozentangaben nicht genau die absoluten Werte widerspiegeln, auf die sie sich beziehen.

Christian Bruch

Vorstandsvorsitzender Siemens Energy AG



Siemens Energy passt Ausblick für das Geschäftsjahr 2024 an

Positiver Trend des 1. Quartals fortgesetzt; deutlich gestiegene Anfrage auf dem Elektrizitätsmarkt treibt Nachfrage nach unseren Produkten und Dienstleistungen.

Erwartungsgemäß niedrigerer Auftragseingang durch Siemens Gamesa, starker Umsatzwachstum insbesondere im Netzbereich; Ergebnis vor Sondereffekten 170 Mio. €.

Ausblick für das Geschäftsjahr 2024 aufgrund starker Geschäftsentwicklung im ersten Halbjahr angepasst; höhere Umsatzerlöse und positiver Cashflow erwartet.



Im Onshore-Bereich Umsetzung der Qualitätsmaßnahmen

Keine neu gewonnenen technischen Erkenntnisse im Zusammenhang mit den Qualitätsthemen; die Annahmen für die Qualitätskosten haben weiterhin Bestand.

Beginn der Umsetzung von Maßnahmen der Qualitäts-Taskforce; Leitung an Verantwortlichen von Siemens Energy übergeben; externe Partner weiter eingebunden.

Wiederaufnahme Verkaufsaktivitäten 4.x-Turbine in Europa zum Ende des Geschäftsjahrs geplant; Beginn der Verkaufsaktivitäten 5.x für Geschäftsjahr 2025 angestrebt.



Ausrichtung Windgeschäft zur Erreichung Break-Even

Onshore und Offshore auch künftig wichtige Geschäftsbereiche



Onshore

Stärkere regionale Fokussierung im Neugeschäft (insb. Europa und USA), deutliche Reduktion der Produktvarianten, Optimierung der Fertigungsstruktur. Weltweit starke Präsenz im Service-Bereich bleibt bestehen.



Offshore

Wachstum des Offshore-Geschäfts auf Basis der 14-MW-Turbine (MARK VI) als Volumenprodukt, Auftragsvolumen in Gigawatt bereits größer als bei Vorgängermodellen. Fokus auf Steigerung der Produktivität in den Werken.



Organisation

Reduzierung der Hierarchie-Ebenen und klare Geschäftsverantwortung; Zusammenlegung von Neuanlagen- und Servicegeschäft; Integration von Zentralfunktionen mit Siemens Energy.

Unser Beitrag zur Energiewende

Emissionsarme oder emissionsfreie Stromerzeugung

Gas Services



Umrüstung eines Kohlekraftwerks in Polen in ein modernes Kombikraftwerk mit SGT5-4000F-Gasturbine.

Siemens Gamesa



Installation der ersten 14,7-Megawatt-Offshore-Turbine (von 60) im Windpark Moray West in Schottland.

Transport und Speicherung von Energie

Grid Technologies



250 Kilometer lange HGÜ-Verbindung in der Adria als Verbindung zwischen Nord- und Süditalien.

Reduktion der Emissionen und des Verbrauchs in Industrieprozessen

Transformation of Industry



Installation des ersten Elektrolyseurs „Silyzer 300“ in der Produktionsanlage von Air Liquide in Oberhausen.

Maria Ferraro

Finanzvorständin Siemens Energy AG

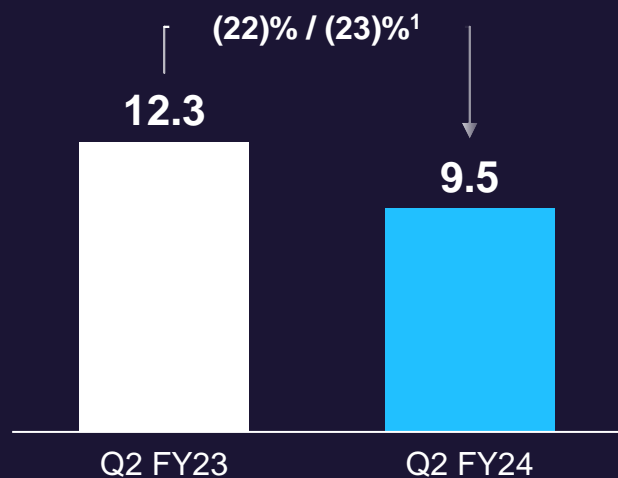


Siemens Energy Group in Q2 FY2024

Positive trend continues in Q2

Orders

in €bn

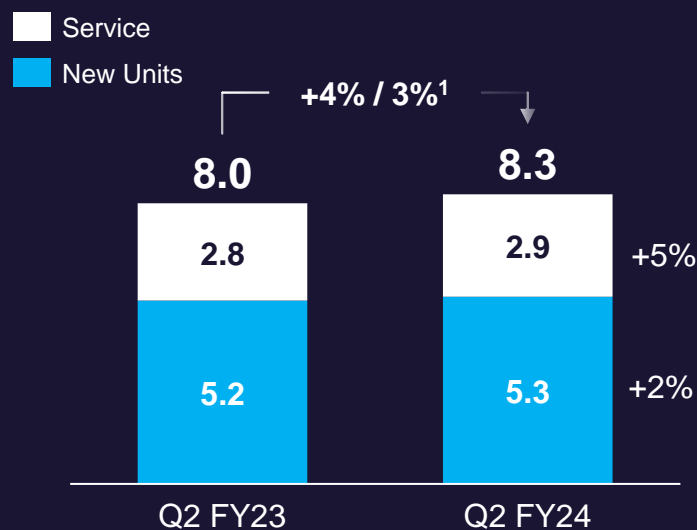


Order backlog² €119bn

Q1 FY24: €118bn

Revenue

in €bn

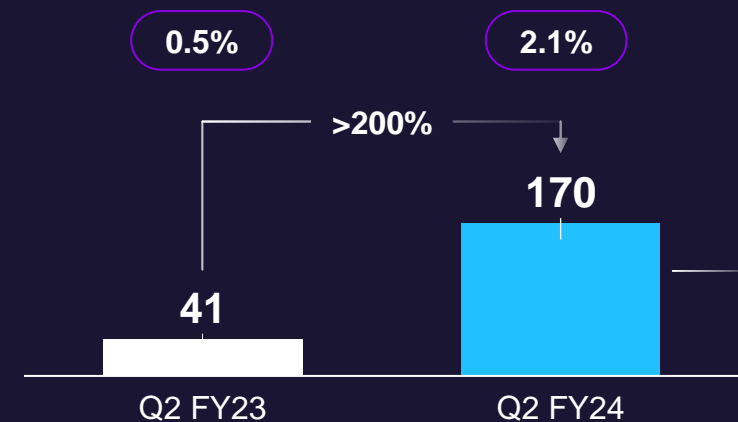


Book-to-bill Ratio 1.14

Q2 FY23: 1.53

Profit before SI

in €m



Free Cash Flow³ €483m

Q2 FY23: €(294)m

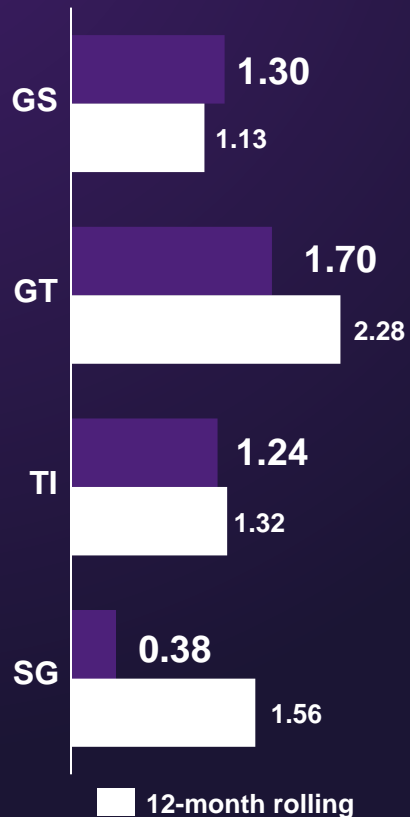
¹ xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal | ² As of March 31, 2024 | ³ Free Cash Flow pre tax

X.X% Profit margin before Special Items

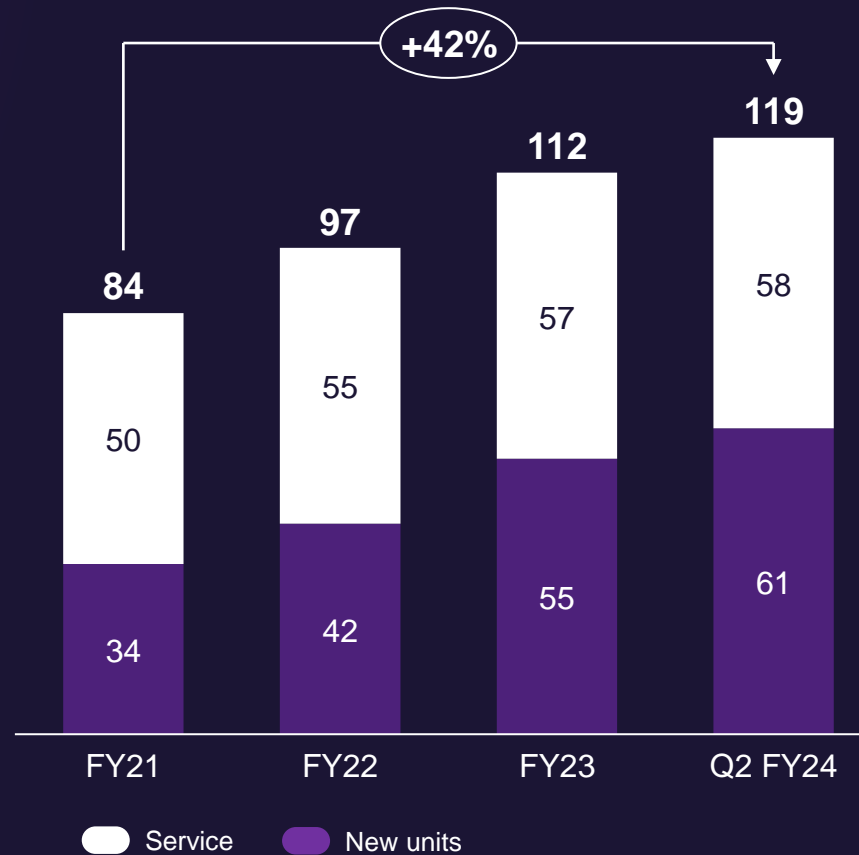
Increasing order backlog

as a source of strength and resilience

Book-to-Bill Q2 FY24



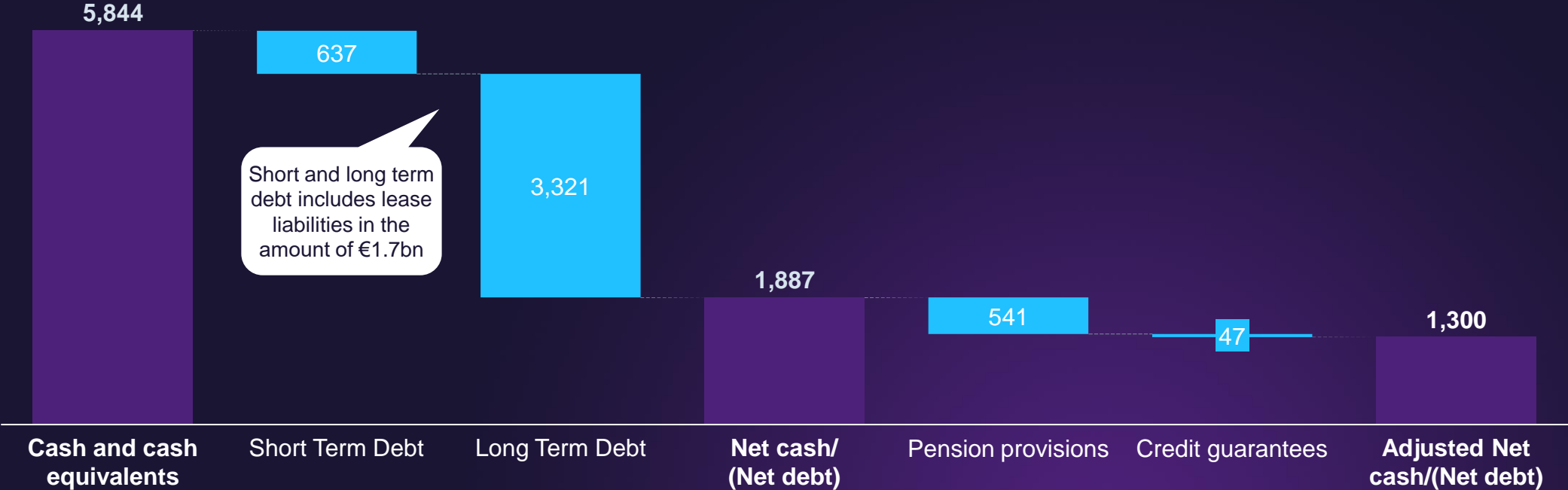
SE order backlog development (€bn)



- Large majority of FY24 revenue already secured in the backlog
- Increase across all businesses
- Stronger growth in new units supporting rejuvenation of our serviced fleet
- Resilience from long-term service business particular in Gas Services
- Margin profile in the order book support our mid-term targets
- Backlog covering almost 4x annual revenue

Net cash position expanded

Net cash/(Net debt) as of March 31, 2024 (in €m)



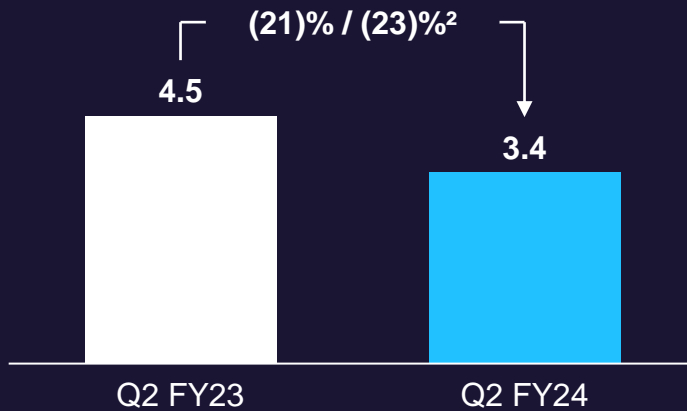
Siemens Energy: €9.8bn liquidity available (€5.8bn cash, €4.0bn undrawn facilities)

Gas Services: Strong track record in profitability continues

Q2 FY24¹

Orders

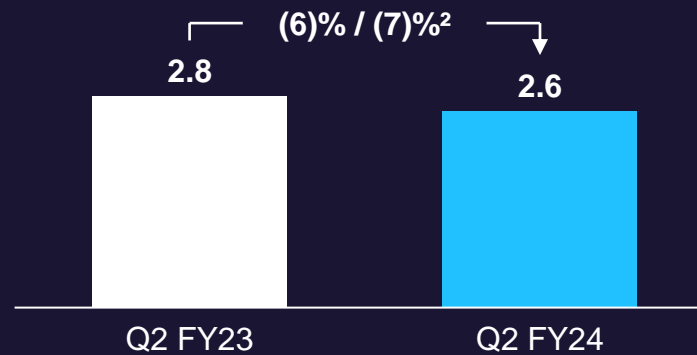
in €bn



- Substantially below the high level of prior year due to a substantial lower volume from large orders especially in the new unit business
- Orders in service business were only slightly down y-o-y

Revenue

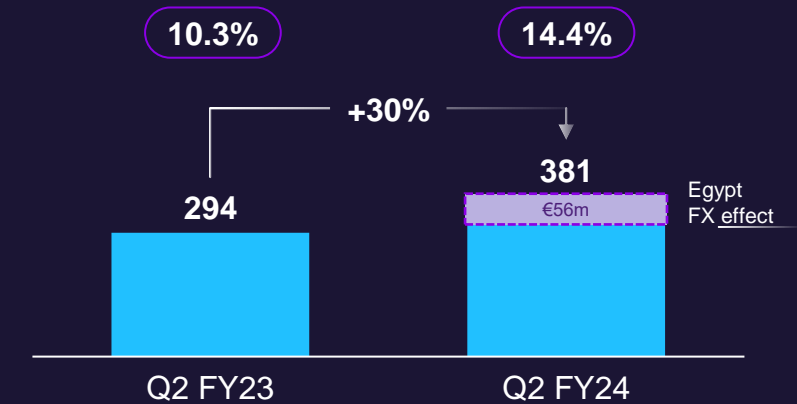
in €bn



- Clear revenue decrease y-o-y
- Growth in the service business was more than offset by a decrease in the new unit business

Profit before SI

in €m



- Profit before SI above the already high level of prior year's strong quarter benefiting from strong service revenue and positive one-off effects mostly from currency

¹ Prior year figures are presented on a comparable basis | ² xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal

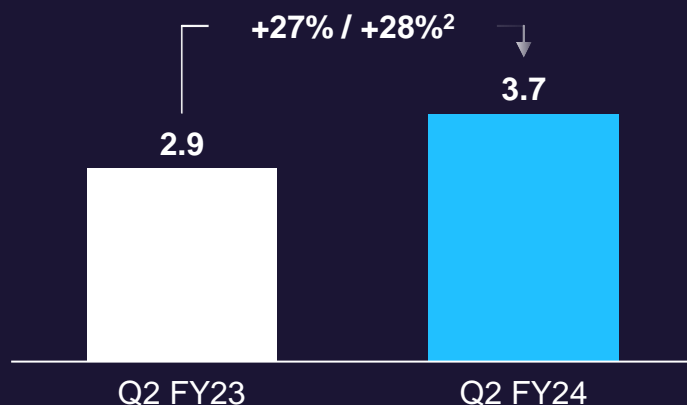
X.X% Profit margin before Special Items

Grid Technologies: Significant improvement across all KPIs

Q2 FY24¹

Orders

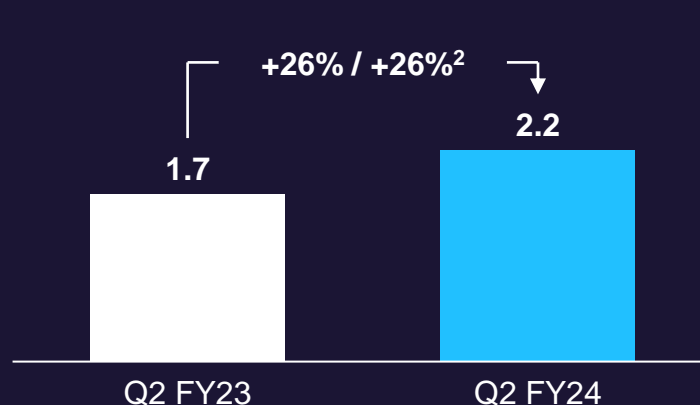
in €bn



- Substantial increase driven product and solution businesses
- Large high-voltage direct current (HVDC) order in Italy

Revenue

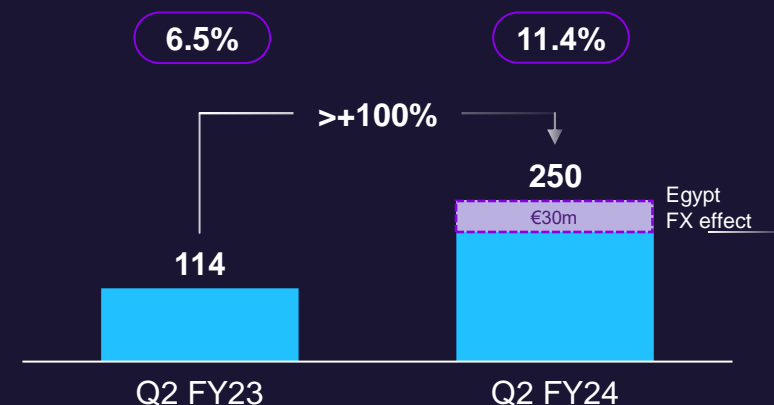
in €bn



- Substantial increase in all businesses with main contributions both from the product and solution businesses

Profit before SI

in €m



- Profit before SI more than doubled driven by higher volume, comparatively higher margins in the processed order backlog as well as a positive currency effect

¹ Prior year figures are presented on a comparable basis | ² xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal

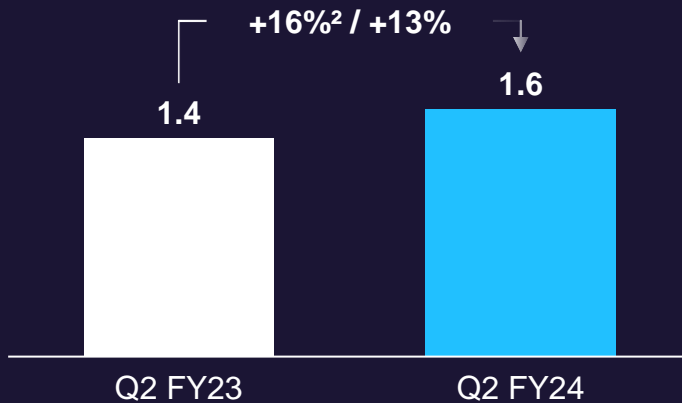
X.X% Profit margin before Special Items

Transformation of Industry: Executing according to plan

Q2 FY24¹

Orders

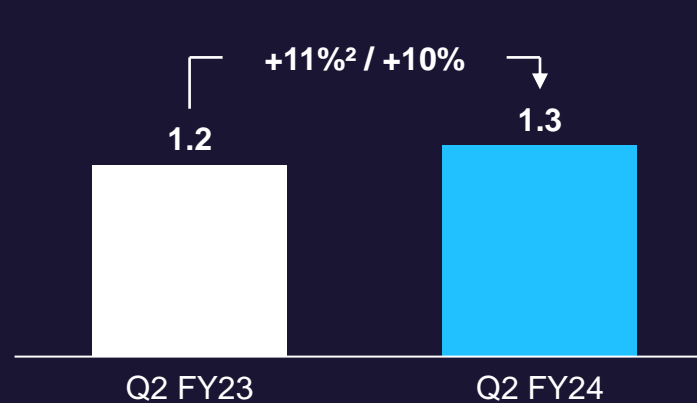
in €bn



- Significant increase y-o-y driven by a large order in the Compression business in the Middle East worth nearly €400m

Revenue

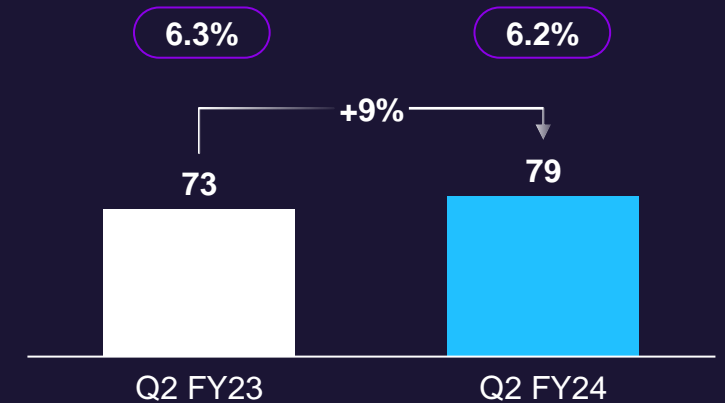
in €bn



- Significant increase y-o-y with all businesses at or above prior-year quarter's level
- Continuing service strength, particularly in the Compression and Industrial Steam Turbines Generators businesses

Profit before SI

in €m



- Profit before SI increased y-o-y driven by increased volume, better pricing, and increased service revenue but impacted by negative one-off effects and a factory ramp-up in the Sustainable Energy System business

¹ Prior year figures are presented on a comparable basis | 2 xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal

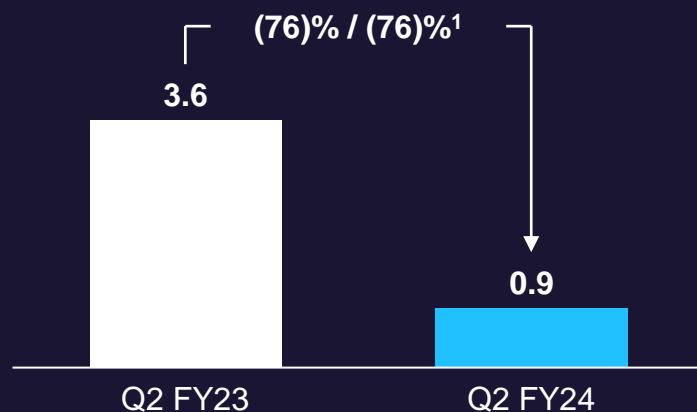
X.X% Profit margin before Special Items

Siemens Gamesa: Progressing in line with expectations

Q2 FY24

Orders

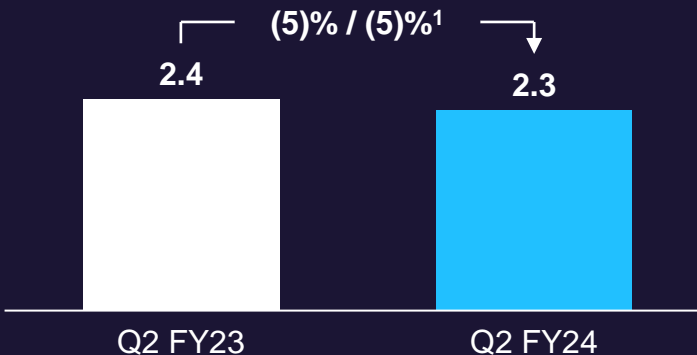
in €bn



- Orders sharply down as all business reported decreases
- Onshore orders continue to be impacted by the temporary interruption of sales activities for the 4.X and 4.X turbines
- No large orders in offshore and service businesses

Revenue

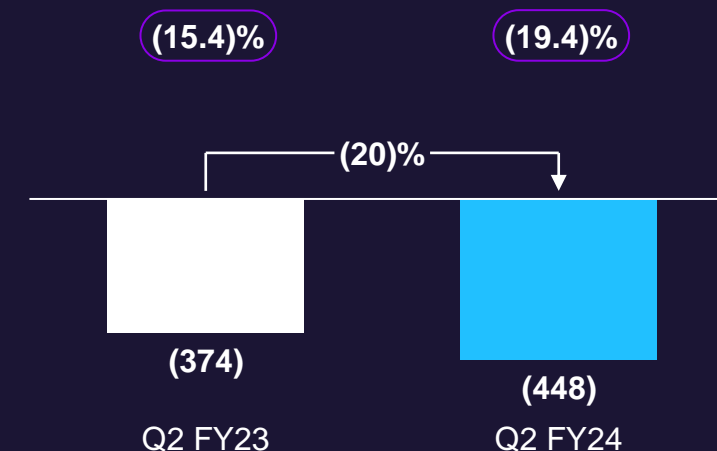
in €bn



- Revenue declined moderately as lower revenue in the onshore and service business more than offset growth in the offshore area

Profit before SI

in €m



- Profit continued to be impacted by project margins burdened by higher planned costs due to the known quality issues in onshore as well as increased costs and ramp-up challenges in the offshore area

X.X% Profit margin before Special Items

¹ xx%/xx% = comparable (excluding currency translation and portfolio effects) / nominal

Financial outlook raised

Fiscal Year 2024

	FY24 Outlook			
	Revenue Growth ¹		Profit Margin before SI ²	
Gas Services	(2) – 0%	(prev. (4) – 0%)	9 – 11%	(unchanged)
Grid Technologies	32 – 34%	(prev. 18 – 22%)	8 – 10%	(prev. 7 – 9%)
Transformation of Industry	14 – 16%	(prev. 8 – 12%)	5 – 7%	(unchanged)
Siemens Gamesa	10 – 12%	(prev. 0 – 4%)	around neg. €2.0bn (unchanged)	
Siemens Energy	10 – 12%	(prev. 3 – 7%)	(1) – 1%	(prev. (2) – 1%)
Net Income				up to €1bn (unchanged) incl. impacts from disposals
Free Cash Flow pre tax ³				up to pos. €1bn (prev. around neg. €1.0bn)
Proceeds from disposals				around pos. €3bn (prev. range of pos. €2.5 – €3bn)

This outlook excludes charges related to legal and regulatory matters

1 Comparable revenue growth: Excluding currency translation and portfolio effects | 2 Profit Margin before Special Items in % of revenue with Profit as earnings before financial result, income taxes, amortization expenses related to intangible assets acquired in business combinations, and goodwill impairments | 3 Free Cash Flow pre tax as operating cashflow and additions to intangible assets and PPE less Income taxes paid

Christian Bruch

Vorstandsvorsitzender Siemens Energy AG



Wirtschaftsallianz für ein offenes und vielfältiges Europa

Initiative „Wir für Werte“ für ein offenes, vielfältiges und erfolgreiches Europa richtet sich an deutsche Unternehmen aus DAX, Mittelstand und Start-Up-Szene.

Rund 30 Unternehmen haben sich der Allianz bereits angeschlossen, darunter BASF, Bosch, BMW, Henkel, Deutsche Bahn, Siemens, RWE, Uniper u.v.m.

Ziel ist es, den Wert von Demokratie in Deutschland und Europa für die Volkswirtschaft zu unterstreichen und Mitarbeitende zum Wählen zu bewegen.

GIB DEINER STIMME WERT.

BEI DER EUROPAWAHL
AM 09 JUNI 2024



Fragen & Antworten

Christian Bruch und Maria Ferraro



Medienkalender 2024



Ansprechpartner Presse

Tim Proll-Gerwe

Leiter Media Relations

Mobil: +49 152 2283 5652

tim.proll-gerwe@siemens-energy.com

[siemens-energy.com](https://www.siemens-energy.com)

Oliver Sachgau

Pressesprecher Finanzen

Mobil: +49 173 2729 231

oliver.sachgau@siemens-energy.com